

# Goed besteed

Jumbo helpt ondernemers op weg

In de westerse wereld is het voor **startende ondernemers** relatief gemakkelijk om een bedrijf te beginnen, een krediet bij een bank is zo verstrekt. In **ontwikkelingslanden** is dit echter veel moeilijker. Microkrediet biedt hier uitkomst. **C.J.M. van Eerd** weet wat het is om 'klein' te beginnen. Jumbo zet zich daarom van harte in voor microkrediet.



C.J.M. van Eerd

Ruim vijftig jaar geleden nam de heer Van Eerd de groothandel van zijn vader over. Onder zijn leiding groeide Jumbo uit tot een supermarktketen van formaat. En nog steeds worden nieuwe winkels geopend. In 2007 vierde Jumbo groots feest ter ere

van die halve eeuw ondernemen. Bestemming van de jubileumgiften: microkredietprojecten in Ethiopië, Peru en de Filippijnen. Hiervoor werkt Jumbo samen met ontwikkelingsorganisatie ICCO en microfinancieringsorganisatie Terrafine Microfinance. Maar wat is er met dat geld gebeurd? "Het geld voor microkrediet gaat naar zelfbewuste mensen die een plan hebben. Met microkrediet wordt van onder af aan iets opgebouwd", vertelt de heer Van Eerd. Hij voelt daar een verbondenheid, want Jumbo is immers ook klein begonnen. "Ik ben begaan met het lot van mensen in ontwikkelingslanden en wil de mensen daar de kans bieden een onderneming op te starten." Jumbo koos ervoor het boek 'Bomen tot aan de hemel' – in eigen beheer – uit te geven. Hierin is te lezen wat microkrediet kan betekenen op verschillende continenten, geïllustreerd met prachtige foto's. "Tijdens het jubileum was het boek een visitekaartje om gasten te motiveren geld te geven. De reacties waren en zijn nog altijd fantastisch", zegt de heer

Van Eerd. "Ik merk dat veel mensen in mijn omgeving nog steeds geld willen doneren aan stichting Bomen tot aan de hemel. Uiteraard kan dat nog steeds, want Jumbo zet dit initiatief gewoon door in 2009."

## Marktkraam

Mooi voorbeeld van een bestemming voor microkrediet: de Filippijnse Edna Nueva kan een kraam op de markt huren om daar bananen en warm gebak te verkopen. Na een jaar loste ze haar lening af en kon ze nieuwe kredieten aanvragen. Inmiddels verdient Edna met haar marktkraam zo'n 14 euro per dag. Het oude bamboehuis van Edna en haar man kon worden vervangen door een steviger onderkomen. Ook konden ze een motorfiets aanschaffen voor vervoer van handelswaar van en naar de markt. Deze verhuren ze regelmatig aan andere mensen. Edna: "Zo verdienen we onze boterham. We zijn gelukkig dat het zo goed gaat met ons." In Peru kreeg Naty Estrella de Lupaca begin 2007 een microkrediet. Van haar eerste lening van

Edna Nueva



In het midden: Naty Estrella de Lupaca



Abu Sherabi

>> *Ik wil mensen in ontwikkelingslanden de kans bieden een onderneming op te starten* <<

65 euro kocht ze een grote machine om touw te kunnen maken, een goede keus, omdat de vraag naar touw groot is in Peru. Naast hennetouw ging ze ook touw maken van synthetische materialen om haar afzetmarkt te vergroten. In een nabijgelegen stad verkoopt Naty haar waren. Met het geld dat ze verdient, kan ze zonder al te veel moeite haar leningen aflossen. Inmiddels verdient ze ongeveer 325 euro per maand.

## Sojaboer

Abu Sherabi hield in Ethiopië met moeite zijn hoofd boven water met het verbouwen van teff (gewas waar onder andere glutenvrij meel van wordt gemaakt) en de productie van honing. "Het begon allemaal met een kleine lening van 190 euro van kredietcoöperatie Harbu. Omdat ik geen onderpand had, kon ik niet bij een gewone bank

aankloppen", vertelt Abu. Dankzij Harbu kon hij bovendien trainingen volgen over de mogelijkheden van sojaproductie. Hij stapte over op het verbouwen van soja, omdat dit een veel minder seizoensgevoelig gewas is dan bijvoorbeeld teff. Met het vergaarde inkomen kocht hij

## Wat is microkrediet?

Microkrediet is een vorm van financiële ontwikkelingshulp die mensen in derdewereldlanden de kans geeft een eigen onderneming te starten. Mensen die te arm zijn om een startkapitaal te lenen bij een bank omdat ze geen onderpand hebben, geen vast maandsalaris of een gebrek aan kredietgeschiedenis, kunnen door microkrediet toch een bestaan opbouwen. Het microkrediet bedraagt maximaal enkele honderden euro's en stelt de (vaak vrouwelijke) ondernemer in staat bijvoorbeeld een koe, touwmaakmachine of marktkraam aan te schaffen, waarmee hij of zij een betere financiële positie kan verwerven.



## Muhammad Yunus

Echt bekend werd microkrediet door Bengaal Muhammad Yunus, hij richtte in 1976 de Grameen Bank op. In 2006 kregen hij en deze instelling de Nobelprijs voor de Vrede omdat ze met hun inspanningen economische en sociale ontwikkelingen aan de onderkant van de samenleving mogelijk maken. Eind 2007 overhandigde de heer Van Eerd de cheque met het jubileumgeld en het boek 'Bomen tot aan de hemel' aan de heer Yunus.

meubels en betaalde hij zijn leningen af. Abu heeft nu een betere toekomst in het verschieft voor zichzelf, zijn twee vrouwen en acht kinderen.

### *Spiraal omhoog*

Dit zijn slechts drie voorbeelden van de duizenden succesvolle microkredieten. Een van de redenen van het succes is dat het systeem zelfregulerend is. Doorgaans wordt microkrediet aan groepen aanvragers verstrekt. Zij worden als groep aangesproken op het terugbetalen van de schuld. Hierdoor ontstaat er sociale druk

op iedereen in de groep om terug te betalen. "De mensen moeten een goed idee hebben van wat ze willen, het wordt niet zo maar aan iedereen verstrekt. Bovendien moet de infrastructuur in orde zijn op de plek waar de onderneming start", zegt de heer Van Eerd. Als de ondernemingen eenmaal lopen, gaat de spiraal omhoog: leningen worden afgelost, er is meer inkomen, huizen kunnen worden verbouwd en kinderen kunnen goede opleidingen volgen, waardoor ze later niet in armoede zullen leven. De heer Van Eerd: "Het is prachtig om hieraan bij te dragen."

